



PORSCHE

Dealer Application Data 加盟申请基本信息表

感谢您对加入保时捷经销商网络的兴趣！

基本申请资格

1. 具备对保时捷品牌的信心和信任，对经营保时捷销售店强烈的意愿。
2. 具备在所申请城市的进口高端品牌4S店的运营经验。
3. 对所申请城市的汽车市场有深入理解。
4. 确保最低每平方米¥8,000~10,000用于保时捷中心建设/设备及工具上的投入。
5. 确保将为保时捷拟建公司注册资本不少于保时捷中国的最低要求。
6. 确保拟建店土地位于拥有极佳可见度和车流量的主干道上。
7. 根据具体城市的要求，确保供保时捷建店的基本土地面积/建筑物面积/停车场面积符合所公布城市建店要求。
8. 确保可提供由当地规划局出示的红线图及正规建设用地规划指标（包括容积率，建筑密度，绿化率，退线，建筑限高等）或提供由当地政府出具并写明规划指标的土地购买/租赁意向书。
9. 主要投资人即申请人持有至少51%的股权，其余股权由最多3个股东持有。

如果您自信已符合以上所有条件，即可进入我们的筛选流程。为了让我们对申请人及申请主体有更好的了解，请仔细地准备所有必须的文件，因为我们会根据这些文件来对公司的进行评估。

申请所需资料

1. “加盟申请基本信息表”（完整填写）。
2. 主要申请人即投资人的身份证和申请主体即投资主体的营业执照扫描件。
3. 申请人及申请主体的介绍，其应包括：申请人及申请主体背景，汽车销售的经验和经营状况，目标区域的市场分析，加入保时捷经销商网络的动机和拟建店土地。

资料提交规则

1. Dealer-Application@porsche.cn邮箱是申请人及申请主体与保时捷中国联络的唯一官方电子邮箱地址。
2. 所有以上提到的文件必须同时以中文和英文版本提交，并通过申请人或申请主体官方邮箱发送到Dealer-Application@porsche.cn。
3. 完整的申请材料必须包括我们网站提及的所有文件并以PDF格式发送。
4. 须在提交截止日期前发送完整的申请材料。
5. 申请人或申请主体将自行评估核心竞争力，并且在每半年时间内只允许提交至多2个申请（2个城市）。
6. 只有由投资人或投资主体提交的完整申请才会被视为合格申请。通过代理或中介人的申请将对投资者未来评估产生负面的评价。
7. 任何欺诈或腐败（包括任何的礼物赠送）的行为将立即导致申请失败。

申请者若不能满足以上任何一条规定，将不会被考虑。提交申请后，请不要联系我们或来办公室拜访以询问申请的状态。若您被预选为您所申请城市的候选人，我们会与您联系。请注意提交您的申请意味着您接受这里所列的条件和要求是您申请的最低要求。保时捷中国将全权决定选择最合适的申请者。

承诺条款

通过发送此申请基本信息表，发送者特此确认所有在此提供的信息真实无误，并认同在此提供的信息出于自愿并且不构成保时捷（中国）汽车销售有限公司在其对授予发送者经销商资格的考虑中的任何义务。

联系人信息	
提交申请日期	
名字	
姓氏	
联系地址	
电邮地址	
公司电话	
移动电话	
公司信息	
公司名称	
行业背景	
运营品牌	
投资人信息（姓名 / 名称）	
公司地址	
电话	
企业网站	
申请信息	
申请地区	
计划建店城市	
计划建店地址	

● 请列出申请公司持主要股权（大于51%）的所有运营中的4S店的数量：

所有运营中的4S店的数量：

● 请列出申请公司持主要股权（大于51%）的所有运营中的如下豪华品牌4S店：

Audi	BMW	Bentley	Infiniti
Lamborghini	Land Rover/Jaguar	Lexus	Mercedes-Benz
VW Import			

No.	品牌	特约店名称	城市	省
1				
2				
3				
4				
5				
6				
7				
8				
9				
10				
11				
12				
13				
14				
15				
16				
17				
18				
19				
20				
21				
22				
23				
24				
25				
26				
27				
28				
29				
30				
31				
32				
33				
34				
35				
36				

请自行添加表格页并转换为PDF文件